



Oldenburgische
Landesbank



Bilanzpressekonferenz der Oldenburgische Landesbank AG

Oldenburg, 19. März 2018

Agenda

1 Zukunftsprogramm „OLB 2019“

2 Geschäftsentwicklung 2017

3 Fazit

4 Ausblick 2018



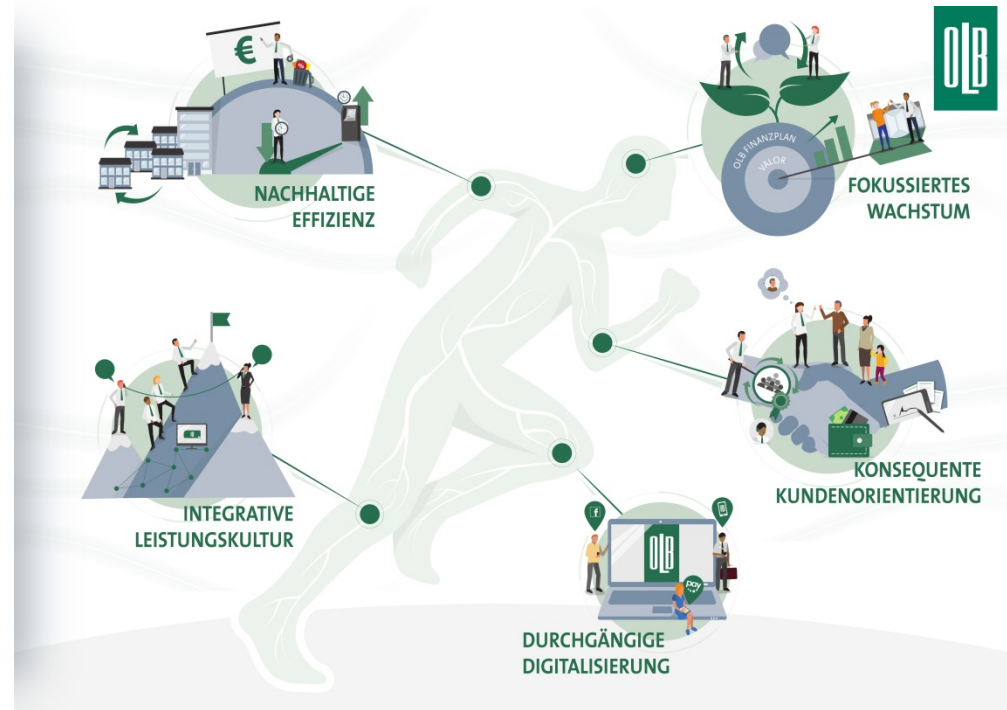
2019: Der kompetente Partner.

Erfolgreiche Umsetzung unseres Zukunftsprogramms „OLB 2019“ Mit „OLB 2019“ sind wir fit für die Zukunft



Oldenburgische
Landesbank

- rund **300 Einzelmaßnahmen**, die bereits **zu 90 % umgesetzt** sind
- **144 Filialen mit persönlicher Beratung** und **55 SB-Standorte**
- Anstieg des **Volumens im Kundengeschäft**



Erfolgreiche Umsetzung unseres Zukunftsprogramms „OLB 2019“ Eines der Top-Drei-Institute in Weser-Ems in unseren drei strategischen Geschäftsfeldern

Strategische Geschäftsfelder



Firmenkunden

- ✓ Gestiegenes Geschäftsvolumen
- ✓ Spezialisten aus dem Corporate Banking
- ✓ Ganzheitlicher Beratungsansatz



Private Banking & Freie Berufe

- ✓ Gestiegenes Geschäftsvolumen
- ✓ Spezialisten aus dem Wealth Management
- ✓ Ganzheitlicher Beratungsansatz



Privat- und Geschäftskunden

- ✓ Ausbau Onlinebanking
- ✓ Telefonischer Kundenservice
- ✓ Freiräume für die Beratung in der Filiale

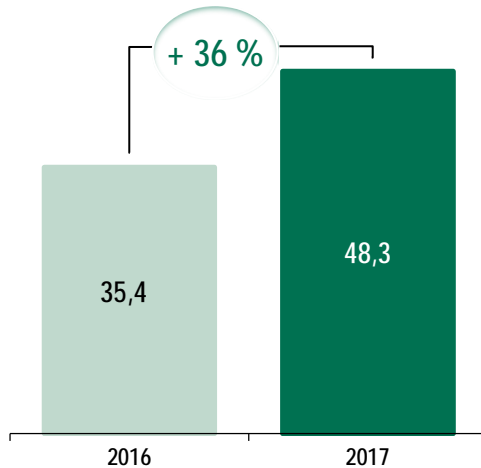
Anspruchsvolles Marktumfeld

Starkes Geschäft

Niedriges Zinsumfeld	Geopolitische Unsicherheiten	Betriebsergebnis um 36 % gesteigert	Provisionsüberschuss gesteigert	Positive Entwicklung der Risikovorsorge
Ertragsdruck	Neue Wettbewerber	Kreditvolumen ausgebaut	Volumen im Kundengeschäft gestiegen	Weiterer Rückbau des Schiffsportfolios
Regulatorische Anforderungen	Verkaufsprozess	Einlagevolumen ausgebaut	Zinsüberschuss profitiert vom Kreditvolumen	Kostenentwicklung weiterhin im Griff
Kosten- druck				

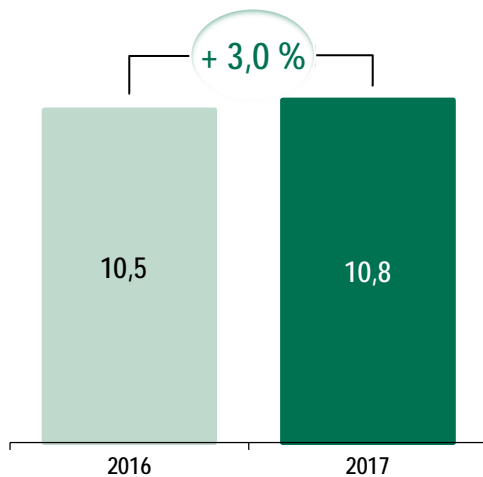
Betriebsergebnis (in Mio. EUR)

(alle Angaben
nach HGB)



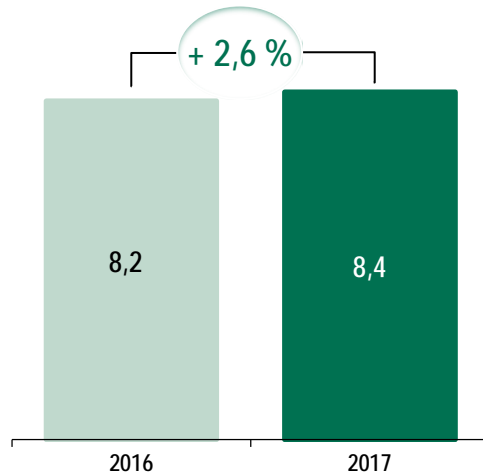
- Ergebnis der **gewöhnlichen Geschäftstätigkeit**
- „Wir sind stolz, dass wir unseren **Wachstumskurs** fortsetzen und ein **gutes Ergebnis** erzielen konnten.“

Kreditvolumen (in Mrd. EUR)



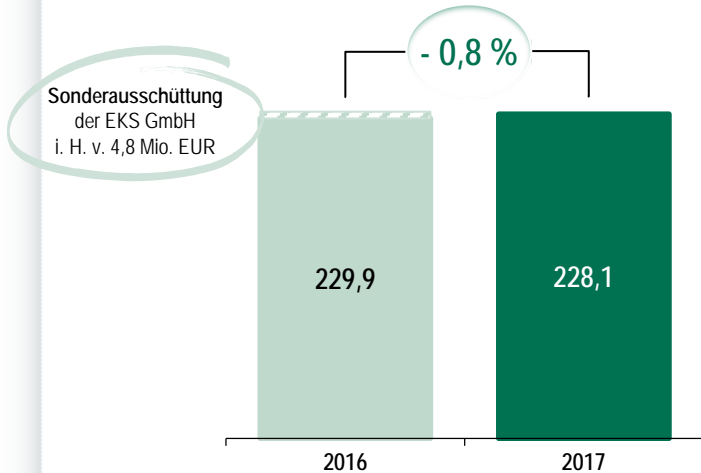
- 1,7 Mrd. EUR neues **Kreditvolumen**
 - 1 Mrd. EUR **Investitionsdarlehen** für 2.200 Investitionsvorhaben
 - 620 Mio. EUR **Baufinanzierungen** für 5.000 Kunden
 - 90 Mio. EUR neue **Ratenkredite** für 7.000 Kunden

Einlagenvolumen (in Mrd. EUR)



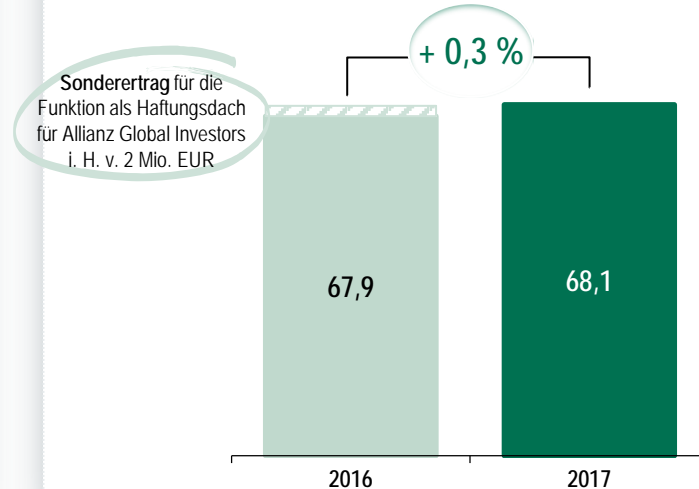
- **Wichtige Refinanzierungsquelle**
- **Täglich fällige Sichteinlagen** um rund 300 Mio. EUR gesteigert

Zinsüberschuss (in Mio. EUR)



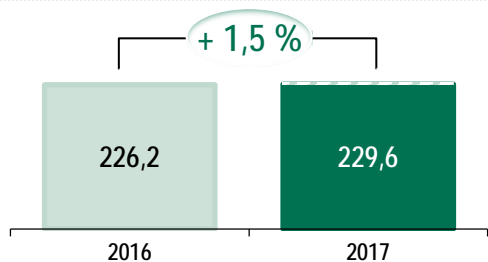
Ohne Sondereffekt – Anstieg gegenüber Vorjahr um +1,3 %

Provisionsüberschuss (in Mio. EUR)



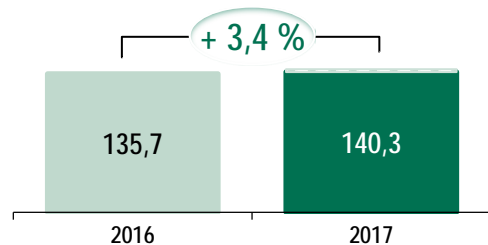
Ohne Sondereffekt – Anstieg gegenüber Vorjahr um +3,3 %

Verwaltungsaufwand (in Mio. EUR)



Ohne Sondereffekt – Anstieg gegenüber Vorjahr um +0,3 %

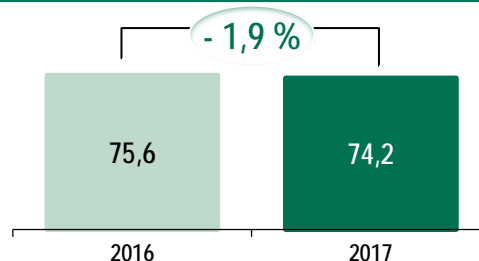
Personalaufwand (in Mio. EUR)



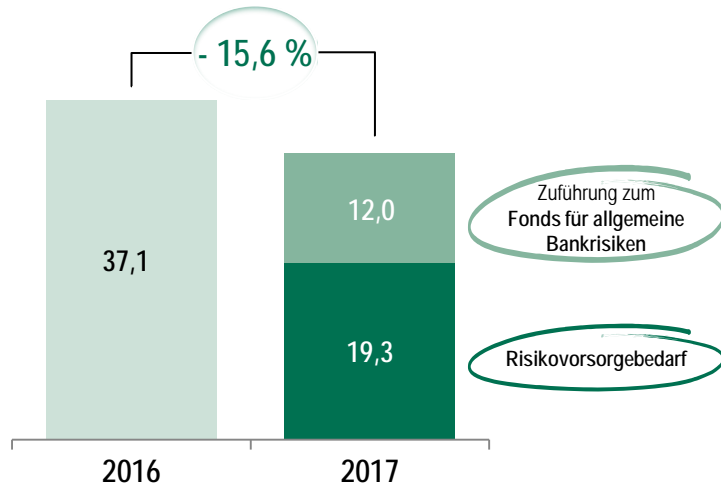
Sondereffekte

- Personalaufwand für Mitarbeiter gesunken
- Gestiegene Beiträge für die Altersvorsorge über den BVV
- Erhöhte Rückstellungen für die Altersteilzeit
- Transaktionsprämie im Zusammenhang mit dem Verkauf der OLB-Beteiligung durch die Allianz

Andere Verwaltungsaufwendungen (in Mio. EUR)

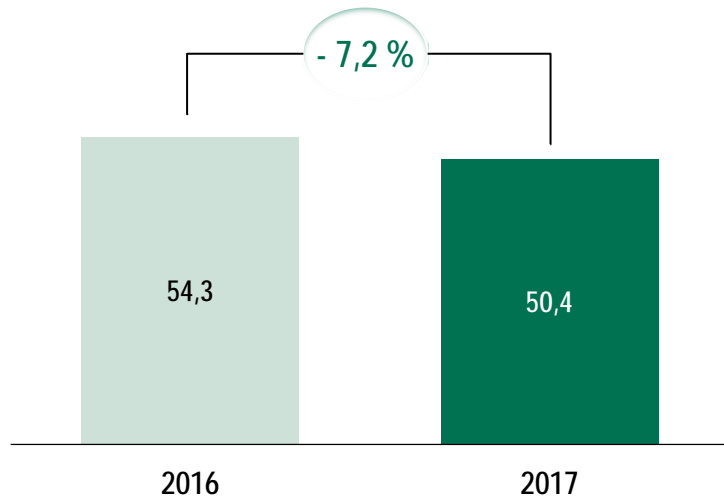


Risikovorsorge (in Mio. EUR)



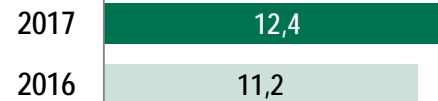
- Maßgeblich verbesserte **Risikostruktur** des Kreditportfolios
- Geringerer Risikovorsorgebedarf dank **günstiger Rahmenbedingungen**
 - davon 10,4 Mio. EUR Abbauportfolio Schiffe
- **Freiwillige Rücklage** (§ 340g HGB) i. H. v. 12 Mio. EUR gebildet

Ergebnis vor Steuern (in Mio. EUR)

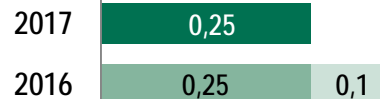


Weitere Kennzahlen

Kernkapitalquote (in %)



Dividende (in EUR/Aktie)



BETRIEBSERGEBNIS
DEUTLICH GESTEIGERT

MITARBEITER, DIE
GERNE IN DER BANK
UND FÜR DIE BANK
ARBEITEN

VERANTWORTUNG FÜR DIE GESELLSCHAFT:
RUND 300 PROJEKTE MIT RUND 1 MIO. EUR UNTERSTÜTZT

AUSGEZEICHNET ALS EINER
DER BESTEN ARBEITGEBER
DEUTSCHLANDS

150 AUSZUBILDENDE

ZUFRIEDENE KUNDEN
WACHSTUMSIMPULSE
AUS „OLB 2019“

LAUFENDE AUFWENDUNGEN FÜR
GEHÄLTER UND SOZIALABGABEN GESUNKEN

UNTERNEHMENS-
KULTUR

Digitalisierung gut für Kunden, Umwelt und Ergebnisrechnung



- **200.000** Elektronische Postfächer
- **220.000** Online Banking-Nutzer
- **800.000** Anrufe beim telefonischen Kundenservice
- **29,3 Mio.** gescannte Dokumente gesamt
- **5,4 Mio.** weniger versandte Briefe in den letzten drei Jahren
- **2,3 Mio.** digitalisierte Formulare in 2017

Gute Adresse für Corporate Banking und Wealth Management



Corporate Banking

- Betreuung unserer **größten Firmenkunden**
- **Komplexität** im Kreditgeschäft mit **maßgeschneiderten Konzepten** lösen
- **Gruppenspezifische Konzentration** von **Spezial-Know-how:**
 - Spezialfinanzierungen
 - Internationales Geschäft
 - Zinssicherung
 - Electronic Banking



Wealth Management

- Betreuung unserer **größten privaten Familienverbände und Freiberufler**
- **Umfang und Komplexität** des (Familien-) Vermögens mit **maßgeschneiderten Konzepten von Spezialisten** lösen
 - Aktive Wertpapierbetreuung
 - Vermögensverwaltung
 - Finanzplanung
 - Finanzierungsmanagement
 - Generations- und Stiftungsmanagement

AUSBLICK 2018

Erträge

Moderates Wachstum
durch steigende
Volumina

Kosten

Weitgehend stabiler
Verwaltungsaufwand
durch konsequentes
Kostenmanagement

Risikovorsorge

Konservativ geplante
Risikovorsorge

Aufgrund verschiedener sich nicht wiederholender Einmaleffekte gehen wir insgesamt von einem deutlichen Rückgang des Ergebnisses vor Steuern aus

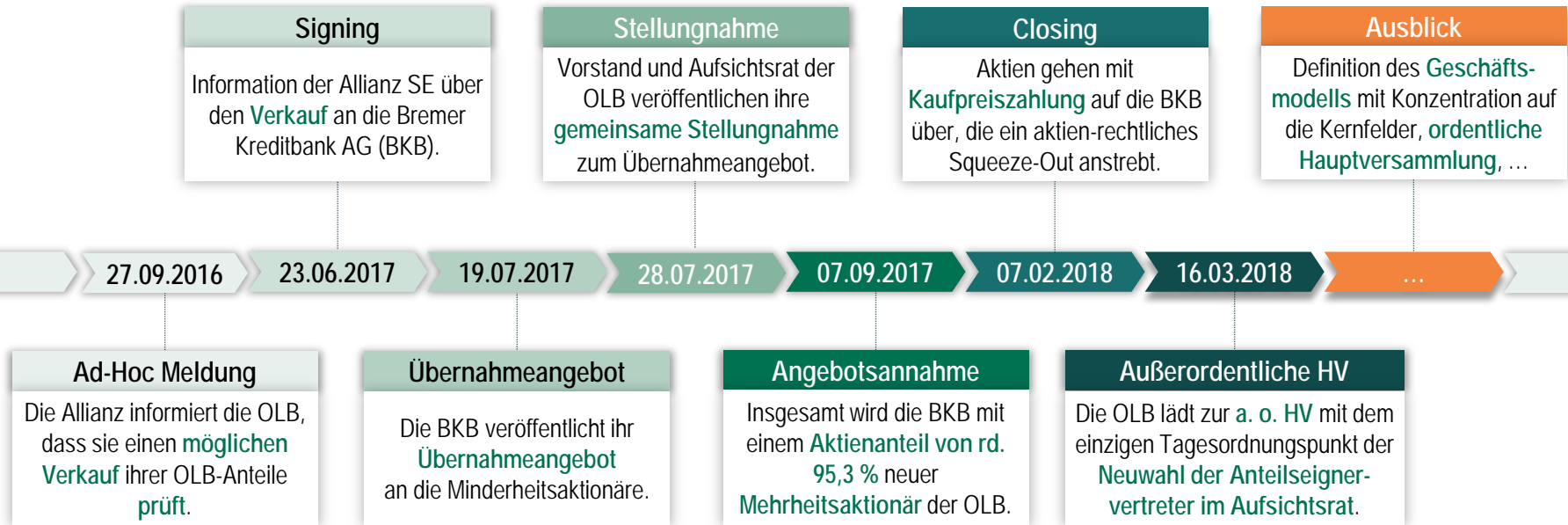
Neue Bankengruppe: BKB, Neelmeyer und OLB

Startschuss für eine neue Ära ist gefallen



Oldenburgische
Landesbank

Wesentliche Entwicklungen





Oldenburgische
Landesbank



Bilanzpressekonferenz der Oldenburgische Landesbank AG

Oldenburg, 19. März 2018